

THIASOS GROUPE ANNONCE L'OUVERTURE DE NÉGOCIATIONS EXCLUSIVES
POUR LA PRISE DE CONTRÔLE D'IMMORTALIZ ET ACCÉLÈRE SA STRATÉGIE D'ÉCOSYSTÈME MULTI-SERVICES.

Paris/Rennes, le 18 septembre 2025, – Thiasos Group, écosystème français de services numériques réunissant **Cigaroa** (communauté cigare), **Kwiik** (planification de voyages par IA) et **Thiasos Care** (réseau social pour patients hospitalisés), annonce être entré en négociations exclusives pour la prise de contrôle d'**Immortaliz**, plateforme bretonne de transmission personnelle et patrimoniale. Cette intention marque une étape majeure dans la stratégie de croissance du groupe vers un écosystème complet d'accompagnement des moments clés de vie.

Thiasos Group : une stratégie de croissance multi-verticale

Depuis sa création, **Thiasos Group** développe une approche unique dans le paysage entrepreneurial français : construire un portefeuille de services numériques centrés sur les expériences humaines et les communautés authentiques. Avec trois verticales déjà opérationnelles : **Cigaroa** (passion cigare), **Kwiik** (voyages instantanés) et **Thiasos Care** (accompagnement hospitalier) ; le groupe démontre sa capacité à identifier et développer des services à forte valeur ajoutée sur des marchés de niche.

Julien Artu, cofondateur de **Thiasos Group**, déclare : « *Thiasos Group a toujours eu une vision claire : créer des services qui accompagnent les gens dans des moments importants de leur vie. Que ce soit partager une passion, préparer un voyage, traverser une hospitalisation ou organiser sa transmission – nous construisons des outils qui servent l'humain. L'intégration potentielle d'Immortaliz dans notre groupe s'inscrit parfaitement dans cette logique.* »

Une quatrième verticale stratégique : la transmission et la mémoire

Immortaliz, fondée par deux entrepreneures bretonnes (Karine Bécel et Pauline Mothie), permet d'organiser et de transmettre ce qui compte vraiment : souvenirs, documents, volontés et valeurs familiales dans une « **commode virtuelle** » sécurisée. La plateforme a démocratisé un sujet souvent complexe en créant une solution simple, accessible et bienveillante.

La prise de contrôle d'Immortaliz par Thiasos Group créerait une quatrième verticale stratégique et ouvrirait des synergies naturelles, notamment avec **Thiasos Care**. L'intégration permettrait de développer **Thiasos Legacy**, un module d'accompagnement complet pour les patients : du soutien communautaire pendant l'hospitalisation à la préparation sereine de leur transmission.

Un modèle économique B2B2C innovant

Thiasos Care propose aux établissements de santé des formules d'abonnement incluant analytics avancées, tableaux de bord bien-être et outils d'amélioration continue de l'expérience patient. Le service reste entièrement gratuit pour les patients, finançant ainsi un véritable service public de la bienveillance hospitalière.

Julien Artu, ajoute : « *Immortaliz représente bien plus qu'une simple acquisition. C'est une brique fondamentale de notre vision d'écosystème. Nous ne construisons pas des outils isolés, nous créons un réseau de services qui s'enrichissent mutuellement. La transmission personnelle est un moment de vie essentiel qui mérite des solutions bienveillantes et innovantes.* »

L'intégration d'Immortaliz renforcerait cette cohérence en permettant notamment :

- Extension naturelle de **Thiasos Care** : du soutien hospitalier à la transmission sereine.
- **Nouvelles synergies cross-verticales** : services de transmission accessibles à toutes les communautés du groupe.
- **Positionnement différenciant** : premier groupe français à couvrir le continuum complet de moments de vie significatifs.

Une intégration respectueuse portée par l'expérience

Thiasos Group s'engage à préserver l'ADN et l'expertise d'Immortaliz. Les fondatrices bretonnes ont créé une solution innovante qui répond à un besoin réel avec pragmatisme et sensibilité. Leur travail mérite d'être amplifié et intégré avec respect dans un écosystème plus large, en préservant l'identité de la marque et les valeurs qui ont fait son succès.

Cette approche respectueuse n'est pas qu'une promesse : elle s'appuie sur l'expérience concrète de **Julien Artu** en matière de transmission d'entreprises. En 2017, il a accompagné la transmission de **My Hospi Friends**, son précédent projet dédié aux patients hospitalisés, au groupe rennais **Hoppen**. Cette opération a permis au projet de poursuivre son développement dans un cadre structuré tout en préservant sa mission d'origine.

Julien Artu précise : « *J'ai vécu la transmission d'entreprise de l'intérieur avec My Hospi Friends. Je sais combien il est essentiel de préserver l'âme d'un projet, ses valeurs fondatrices et l'expertise de ses créateurs. Cette expérience m'a profondément marqué : une intégration réussie ne se mesure pas seulement aux synergies financières ou techniques, mais à la capacité de faire grandir un produit tout en respectant ce qui a fait son essence. C'est exactement l'engagement que nous prenons avec Immortaliz.* »

Cette philosophie de transmission responsable guide l'approche de **Thiasos Group** : amplifier l'impact sans dénaturer la vision, structurer la croissance sans perdre l'authenticité, intégrer sans absorber.

À propos de Thiasos Group

Thiasos Group est un écosystème français de services numériques centrés sur les expériences humaines et les communautés authentiques. Fondé par Audrey Rochas, Thibaut Hamel, et Julien Artu. Le groupe développe actuellement trois verticales : Thiasos Care (ex My Hospi Friends, Kwik, Cigaroa). La stratégie du groupe repose sur la création de services à forte valeur ajoutée qui accompagnent les moments clés de vie, avec une approche commune de bienveillance et d'innovation sociale.

À propos d'Immortaliz

Immortaliz est une plateforme bretonne de transmission personnelle et patrimoniale fondée par Pauline Mothie et Karine Bécél. La solution permet d'organiser et de transmettre souvenirs, documents, volontés et valeurs familiales dans un espace numérique sécurisé appelé «commode virtuelle». Immortaliz a démocratisé la préparation de la transmission en combinant simplicité d'usage, sécurité des données et approche bienveillante.

